

Consultoria de Otimização Comercial WebEx

Otimize sua experiência com o WebEx.
Alcance melhores resultados comerciais.

Tire mais proveito da implantação do WebEx com uma metodologia de otimização previsível, comprovadamente eficaz e definitiva.

Deixe um Consultor de Colaboração WebEx desenvolver um plano personalizado às suas necessidades comerciais. Nossos especialistas empregam as Melhores Práticas WebEx, obtidas ao longo de muitos anos de experiência direta com clientes em todos os segmentos de mercado.

Crie processos eficientes e voltados para os resultados.

Os Serviços de Consultoria de Otimização Comercial WebEx focam na aplicação de uma tecnologia de colaboração para alcançar amplas melhorias nos resultados e processos comerciais. Nosso processo comprovado de otimização pode ser aplicado a um único projeto, departamento ou — para um máximo impacto — a toda a organização. Assegure o valor durante todo o ciclo de vida do cliente, usufruindo dos serviços de desenvolvimento, implementação, avaliação e otimização de soluções personalizadas da WebEx.

Conquiste vitórias em sua organização:

- Aumente consideravelmente a capacidade dos departamentos existentes — vendas, atendimento ao cliente, marketing, treinamento, RH, finanças — sem precisar ampliar seu quadro de funcionários.
- Reduza bastante os ciclos de vendas.
- Melhore a eficiência do funil de prospecção de vendas.
- Melhore o alcance de mercado dos departamentos de vendas e marketing.
- Expanda o alcance geográfico dos departamentos existentes de marketing, vendas e atendimento ao cliente.
- Reduza significativamente o tempo necessário para implementar programas de treinamento.
- Acelere a conformidade legal.
- Simplifique a logística e reduza os custos com entrega de treinamento.
- Aumente a velocidade e a eficiência das comunicações essenciais às tarefas.



- Acelere as implementações de programas de RH.
- Minimize o “distanciamento” inerente ao gerenciamento de funcionários remotos.
- Acelere os lançamentos e o TTM (time-to-market) dos produtos.
- Gerencie fornecedores de modo mais eficiente e eficaz.
- Melhore e acelere as comunicações com os clientes.
- Aumente a eficiência e a personalização das comunicações com os clientes.

A consultoria de otimização comercial está disponível em segmentos de uma semana, a um custo de US\$ 7.500 por semana. Todos os nossos experientes consultores têm total domínio da área de conhecimento e utilizam metodologias e implementações WebEx comprovadas para acelerar resultados comerciais.

Entre em contato ainda hoje com seu representante WebEx para saber como podemos ajudá-lo a obter mais sucesso.

Resultados	Descrição
<p>Descoberta (Normalmente, de 1 a 3 dias)</p> <p><i>No local ou on-line através da WebEx para alcançar funcionários remotos e executivos em trânsito.</i></p>	<p>Identifique áreas de melhoria comercial de “alto impacto”.</p> <p>Nossos consultores de colaboração entrevistarão até 15 de seus principais acionistas para:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Compreender as metas e os desafios comerciais da empresa. • Obter uma visão detalhada dos processos atuais, no contexto de oportunidades de colaboração. • Identifique oportunidades para integrar tecnologias e processos comerciais, expandindo seu alcance e aumentando sua produtividade.
<p>Principais Descobertas e Recomendações (Documento) (Normalmente, pronto entre 7 a 10 dias)</p>	<p>Entregue antes da fase de Apresentação e Debate com os Acionistas.</p> <p>Otimizar os principais processos comerciais com recomendações direcionadas.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Avaliar o impacto que a atualização de tecnologias novas e existentes produz na empresa. • Ver uma abordagem detalhada e programas específicos de gerenciamento de mudanças. <p>Seu plano de otimização personalizado é respaldado por um amplo conhecimento em implantação em todos os segmentos de mercado.</p>
<p>Apresentação e Debate com os Acionistas (Normalmente, de 2 a 6 horas)</p> <p><i>No local ou on-line através do WebEx</i></p>	<p>Conquiste o interesse dos principais acionistas com sessões de trabalho orientadas a resultados e dinâmicas em que:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Apresentamos nossas principais descobertas, junto com questões e oportunidades que podem interferir bastante na organização. • Compartilhamos as melhores práticas com base no conhecimento e na experiência obtidos a partir da nossa base instalada de mais de 20 mil clientes. • Apresentamos recomendações específicas, soluções direcionadas e tarefas questionáveis alinhadas com as metas da empresa. • Trabalhamos de modo colaborativo para planejar as etapas seguintes que são cruciais ao seu sucesso.
<p>Plano de Ação (Documento)</p> <p><i>Entregue após a etapa de Apresentação e Debate com os Acionistas.</i></p>	<p>Tire proveito de um plano de ação detalhado que aplique o conhecimento adquirido na etapa de Apresentação e Debate com os Acionistas.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Cumpra metas organizacionais com resultados previsíveis e mensuráveis. • Colabore com limites técnicos, geográficos e organizacionais. • Aumente e expanda o alcance de todos os segmentos da sua organização. • Reduza ciclos de produtos, marketing e vendas. • Agilize e melhore a transferência de conhecimento. • Melhore consideravelmente as eficiências de colaboração e comunicação tanto interna quanto externamente.